



Robots for the people – en fremgang for KUKA Nordic – kraftig vækst i år og gode udsigter for 2023

Det går godt for KUKA Nordic, og for at leve op til vores strategi om at bringe viden om robotter ud til alle – Robots for the People – starter vi næste år med månedlige kurser i KUKA.Sim-softwaren.- KUKA.Sim er et produkt, der gør livet væsentligt nemmere for en systemintegrator, siger Micael Amandusson, channel manager hos KUKA Nordic. Han ser tilbage på et meget succesfuldt år for virksomheden.

Kurserne i simuleringsværktøjet er organiseret online.

- Vi har sammensat et program, der gennemføres på to dage, siger Micael Amandusson.

Ifølge ham er KUKA.Sim 4.1 software på forkant med branchen. Med den kan du bygge en komplet robotcelle direkte på din bærbare computer - med det faktiske layout fra fabrikken, hvor den skal installeres.

- Det er også muligt at tilføje simuleringer af andet udstyr, som cellen skal interagere med, siger han.

I løbet af de kurser, der nu starter op, vil han præsentere programmet og vise tricks, tip og muligheder.

Målet er, at det skal være nemt for kursusedtagerne at komme i gang med KUKA.Sim. De burde mere eller mindre kunne begynde at arbejde med softwaren med det samme, når de er tilbage på deres arbejdsplads.

- Samlet set er det et meget effektivt og brugervenligt program, som sparer tid, forenkler og styrker vores kunders konkurrenceevne, siger Micael Amandusson, der ser tilbage på et succesfuldt 2022 for KUKA Nordic.

KUKA Nordic AB

Your contact:
Carola Andersson
Marketing

T +46 31 726 62 68
F +46 31 726 62 01

Carola.andersson@kuka.com
www.kuka.dk

KUKA Deutschland GmbH

Your contact:
KUKA Roboter GmbH
Communications &PR

T +49 821 797 3795
F +49 821 797 2129
Presse.robotics.de@kuka.com



- Salget er gået rigtig godt, siger han.

Administrerende direktør Joacim Lorentsson glæder sig også over virksomhedens succes.

- Jeg kan kun sige, at det har været et fantastisk år, med en utrolig vækst til nye rekordniveauer.

KUKA er store internationalt, men og er nu blevet bedre etableret i det nordiske marked.

- Nu ser vi, hvordan flere og flere opdager fordelene, ikke mindst at vi er langt fremme, når det kommer til software og digitale løsninger, siger han.

2023 tegner også til at blive et godt år for virksomheden. Ifølge Joacim Lorentsson ser det ud til, at det bliver lige så godt som 2022. Drivkraften bag det er skiftet til nye brændstoffer i bilindustrien, kombineret med en tonegivende industriel tendens mod automatisering.

KUKA har også haft fordelene af, at de var tidligt ude med at etablere sig inden for elbilproduktion på højt niveau.

- Det gav et skub ind i segmentet. I dag er vi involveret i rigtig mange projekter, der har med omstillingen at gøre. Alt fra elbiler og batterifabrikker til vindkraft- og brintprojekter med mere, siger Joacim Lorentsson.

Mere om mulighederne med KUKA.Sim 4.1

- Fås som abonnement til en meget overkommelig pris.
- Har en add-on til lysbuesvejsning.
- Kan suppleres med en udvidelse til at opbygge dit eget bibliotek af konfigurerbare objekter med specificeret kinematik osv.
- Muliggør optimering i et computermiljø.
- Simuler et nødstop og se præcis, hvor langt robotten kan bevæge sig bagefter.
- Lav en Factory Acceptance Test direkte på en laptop.

KUKA Nordic AB

Om KUKA Nordic AB

KUKA er et globalt automationsselskab med et salg på omkring 3,3 milliarder euro og omkring 14.000 medarbejdere.

Som en af verdens førende leverandører af intelligente automatiseringsløsninger tilbyder KUKA deres kunder alt fra en enkelt kilde: fra robotter og celler til fuldt automatiserede systemer og arbejder indenfor markeder såsom bilindustrien, elektronik, generel industri, forbrugsvarer, e-handel/detailhandel and sundhedspleje. KUKA Group har hovedkontor i Augsburg.

