



Robots for the people – en framgång för KUKA Nordic – stark tillväxt i år och goda utsikter för 2023

Det går bra för KUKA Nordic, och för att leva upp till sin idé om att föra ut robotkunskaper till massorna – Robots for the People – startar de nästa år upp med månatliga kurser i programvaran KUKA.Sim. – KUKA.Sim är en produkt som gör livet betydligt enklare för en systemintegratör, säger Micael Amandusson, channel manager på KUKA Nordic, som ser tillbaka på ett mycket framgångsrikt år för bolaget.

Kurserna i simuleringsverktyget anordnas online.

– Vi har satt ihop ett program som genomförs på två dagar, säger Micael Amandusson.

Enligt honom är KUKA.Sim 4.1 en programvara i framkant i branschen. Med den går det att bygga upp en fullständig robotcell direkt i sin laptop – med rätt layout från den fabrik där den ska användas i.

– Det går även att föra in simuleringar av övrig utrustning som cellen ska interagera med, säger han.

Under de kurser som nu startas upp kommer han att introducera programmet och även visa tricks, tips och möjligheter.

Målet är att de som genomgår utbildningen ska få en mycket kort startsträcka med KUKA.Sim. De ska mer eller mindre kunna sätta i gång och arbeta med programvaran direkt när de är tillbaka på sina arbetsplatser.

– Över huvud taget är det ett mycket prisvärt och lättarbetat program, som sparar tid, förenklar och stärker konkurrenskraften för våra kunder, säger Micael Amandusson, som blickar tillbaka på ett lyckat 2022 för KUKA Nordic.

KUKA Nordic AB

Your contact:
Carola Andersson
Marketing

T +46 31 726 62 68
F +46 31 726 62 01

Carola.andersson@kuka.com
marketing.nordic@kuka.com
www.kuka.se

KUKA Deutschland GmbH

Your contact:
KUKA Germany GmbH
Communications &PR

T +49 821 797 3795
F +49 821 797 2129
press.robotics.de@kuka.com



– Försäljningen har gått mycket bra, säger han.

Även vd Joacim Lorentsson gläder sig åt framgångarna för bolaget.

– Jag kan inte säga annat än att det har varit ett fantastiskt år, med en otrolig tillväxt till nya rekordnivåer.

Trots att de är stora internationellt har KUKA länge mest varit en uppstickare på den nordiska marknaden.

– Men nu ser vi hur vi hur fler och fler upptäcker fördelarna, inte minst att vi är långt fram när det gäller programvaror och digitala lösningar, säger han.

Även 2023 taktar mot ett bra år för bolaget. Enligt Joacim Lorentsson ser det ut att bli lika starkt som 2022. Drivkraften bakom är omställningen till nya drivmedel inom automotive, kombinerat med en tongivande industriell trend mot automatisering.

KUKA har också haft fördelar av att vara tidiga med att etablera sig inom elbilstillverkning på hög nivå.

– Det gav en skjuts in i segmentet. I dag är vi involverade i väldigt många projekt som har med omställningen att göra. Allt från elbilar och batterifabriker till vindkraft och vätgasprojekt, med mera, säger Joacim Lorentsson.

Mer om möjligheterna med KUKA.Sim 4.1

- Finns som abonnemang till ett mycket överkomligt pris.
- Har en add-on för bågsvetsning.
- Kan kompletteras med ett tillägg för att bygga upp sitt eget bibliotek av konfigurerbara objekt med specificerad kinematik etcetera.
- Möjliggör optimering i datormiljö.
- Simulera nödstopp och se exakt hur långt roboten hinner röra sig efteråt.
- Skapa ett Factory Acceptance Test direkt i en laptop.

Om KUKA Nordic

KUKA är ett globalt automatiseringsföretag med en omsättning på cirka 3,3 miljarder euro och cirka 14 000 anställda. Som en av världens ledande leverantörer av intelligenta automatiseringslösningar erbjuder KUKA kunderna allt de behöver från en enda källa: från robotar och celler till helautomatiserade system för fordonsindustrin, elektronik, metall och plast, livsmedel, e-handel/detaljhandel och medicinska system.

Företaget har sitt huvudkontor i Augsburg, Tyskland.